



OFFRE D'EMPLOI COLLECTÉE PAR LA PLATEFORME TERRITORIALE PAYS DU CALAISIS

-FICHE DE RENSEIGNEMENTS-

CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL (H/F)

ENTREPRISE

SECTEUR D'ACTIVITÉ : RECUPERATION DE DECHETS TRIÉS

APE : 3832Z

POSTE

RÉFÉRENCE : CAL-45501

DATE : 01/08/2025

LIEU DE TRAVAIL : CALAISIS

DESRIPTIF : Nous recherchons pour une start-up dans la collecte et le recyclage des mégots de cigarette un(e) chargé(e) de développement commercial, pour accompagner la forte croissance de son activité. Vous évoluerez dans un environnement de travail dynamique et stimulant.

Vos principales missions seront :

- Définition d'un plan d'actions commerciales ;
- Prospection de nouveaux clients (privés et publics) ;
- Fidélisation des clients existants ;
- Assurer une présentation dynamique et efficace de nos services et de l'impact environnemental à notre clientèle et aux prospects ;
- Identifier les besoins des clients et proposer des solutions adéquates ;
- Élaboration de la proposition technico-commerciale adaptée (faisabilité, planning et coûts), négociation, suivi de la commande et de la facturation (aide en cas de non-paiement) ;
- Atteindre les objectifs de chiffre d'affaires fixés avec le/la manager ;
- Participation à la politique commerciale de l'entreprise : veille stratégique, plans d'actions commerciales, élaboration de l'offre de biens et services.

CONTRAT DE TRAVAIL

TYPE(S) DE CONTRAT : CDI / (Home office) 100% télétravail.

DUREE HEBDO DE TEMPS DE TRAVAIL : 35h/semaine Du Lundi au Vendredi 9h00-12h30 et 14h00-17h30.

DATE DE DÉMARRAGE : Dès que possible.

RÉMUNÉRATION : Fixe selon le profil + variable selon les commandes + Prime vacances.

DÉPLACEMENTS PRÉVUS : Oui, remboursement frais kilométrique sur la base de l'administration fiscale.

PROFIL

FORMATION : Titulaire d'un BAC + 2 minimum dans le domaine de la vente, du commerce ou de la négociation.

EXPERIENCE : Idéalement une expérience souhaitée de 1 à 2 ans dans une activité commerciale.

COMPETENCES : Une connaissance des marchés publics serait un atout précieux. Une appétence pour les questions écologiques et la gestion des déchets est également souhaitée. Il est essentiel de maîtriser les techniques commerciales (démarchage, négociation, vente, l'établissement de devis et facturation).

PRE REQUIS : En fonction de la zone géographique couverte, la connaissance de l'anglais ou d'une autre langue peut être requise. Le candidat possède un excellent sens relationnel, une grande capacité d'écoute, ainsi qu'une forte

capacité d'adaptation et un esprit de compétition. Autonome et organisé, il sait gérer son temps efficacement tout en ayant un goût prononcé pour le travail en équipe.

PERMIS DE CONDUIRE : Permis B + Véhicule (OBLIGATOIRE).

MAÎTRISE D'OUTILS : Savoir utiliser les logiciels bureautiques (agenda, messagerie, tableur, traitement de texte, etc.). Un téléphone et un ordinateur portable seront mis à disposition.

POUR POSTULER

Envoyer votre CV à :

Plateforme PAYS DU CALAISIS

calais@prochemploi.fr